

## Soult Nicolas

1 rue Ravel  
19360 Malemort  
Tel : 06,87,80,18,88  
Mail : nicolas19@orange.fr

## COMMERCIAL B to B

*Expérimenté de 18 années dans la vente, gestion de centres de profits.*

### Capacité d'adaptation – Sens des responsabilités - Persévérance

### QUI SORT S'EN SORT

#### MANAGEMENT COMMERCIAL ET GESTION

Former et recruter les commerciaux  
Elaborer les objectifs et suivre les résultats  
Organiser les planning  
Mise en place de plan d'action : visite des commerciaux sur le terrain  
Reporting hebdomadaire à la direction  
Organiser les évènements : réunions mensuelles et annuelles  
Recevoir les fournisseurs, gestion des stocks magasins, inventaires  
Facturer journalièrement, mensuellement, annuellement.  
Effectuer les remises en banque ( espèces et chèques)  
Proposer les investissements. Faire respecter les procédures.  
Organiser le contrôle périodique de sécurité du matériel, de l'agence

#### DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

Organiser les tournée  
Prendre les rendez-vous  
Visiter les clients et prospects.  
Démonstration des produits  
Prendre les commandes  
Suivre les clients : physique, mailing , relances téléphoniques  
Accueillir et conseiller la clientèle en agence  
Marketing  
Etablir des devis , accords cadres et régionaux

#### INFORMATIQUE

Windows, Excel, Word, Powerpoint, Strator

#### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Janvier/Novembre

2019 **TECHNICO – COMMERCIAL-CDD**

**SONEPAR sud ouest ( ominielect)** ( Distributeur spécialisé en matériels et solutions électriques)

**Entretien de la clientèle (+30 % CA) et ouverture de nouveaux comptes ( département 19 / Sud 87 et Nord46)**

2018 **COMMERCIAL ( CDD)**

**LOGISTA France ( SAF)** ( grossiste : pipier, papeterie, téléphonie et monétique , confiserie, )

**Suivie clientèle et ouverture de nouveaux comptes ( département 19 / Sud 87 et Nord 46)**

2016-2017 **COMMERCIAL ( 3 agences )**

**Sarl SOCOBOIS** ( Diagnostics immobilier)

**Ouverture de 58 nouveaux comptes clients sur 2017**

**Accords cadres avec le groupe CITYA, MAXIHOME, IMOCONSEIL, LEGGETT sur l'ensemble des agences**

2012-2016 **RESPONSABLE AGENCE**

**Sas BLS LOCATION** ( location de matériels)

**Augmentation de 43 % du CA**

**Ouverture de 118 nouveaux comptes sur 2015**

**Accords cadres Ville de Brive 2014 à 2016**

2006-2012 **GERANT, Commerçant indépendant**

**BURALISTE** ( FDJ, PMU, BAR, SNACK)

**Augmentation 55 % du CA**

2000-2005 **ATTACHE COMMERCIAL**

**LOXAM** ( location de matériels)

**Développement commercial de plusieurs agences dans le sud ouest**

**Suivie de gros chantiers ( tramway Bordeaux)**

**Promotion au poste de Responsable d'agence**

1993-1999 **VRP EXCLUSIF ( 19/24/46/87)**

**Sarl CDPI** ( produits industriels, peintures)

**Formation et recrutement des nouveaux commerciaux**

**POUR ALLER PLUS LOIN**

#### **Formations**

2016 : BNI ( Business Network International)

2003 : Société Cégos ( vendre et défendre ses marges)

2002 : Société Mercuri International ( renforcer son efficacité commerciale )

1995 : **Bac +2 CCI de Brive** ( Institut formation des cadres de la vente)

1992 : CAP/BEP/BAC PRO ( administration commerciale et comptable)

#### **Centres d'intérêt**

sports ( rugby), cinéma, sortie en famille

